



Lust auf **Remote** Work?

Interesse an der **europäischen** Souveränität?

Erfahrung in der **Online**-Kommunikation?

Nach der Gründung seiner Niederlassung in Berlin baut Tixeo ein neues Team auf, das sich auf den deutschsprachigen Markt konzentriert. Wir suchen jetzt einen/eine **Sales Executive** (m/w/d), um unsere sicheren Videokonferenz Lösungen "Made in Europe" zu vermarkten.

Das könntest Du sein! Du musst in der Lage sein schnell zu verstehen, welche Zielgruppen wir ansprechen und welche Probleme unsere Produkte lösen. Du bist Business Developer oder Account Manager und vor allem liebst du Online-Meetings und Demos! Du solltest selbständig, organisiert und Multitalent sein, denn wir sind ein kleines Team mit Startup-Geist in einer Scale-up-Umgebung!

Was Du mitbringst

- ca. 5 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Marketing in den Bereichen IT, Cyber-Security oder Online-Kommunikation bei einem Hersteller, Reseller oder Service Provider im deutschen Markt.
- Starkes Netzwerk im Videokonferenz- oder Cyber-Security-Bereich
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Kommunikationsfähigkeiten
- Vorhandenes Homeoffice und ready for 100% remote work
- Kreatives Denken und starke Lösungsorientierung
- Bereitschaft zur Teilnahme an Messen, Teambuilding-Events und wichtigen Kundentreffen (ca. 25%)
- Sprachen: Deutsch als Muttersprache und Englisch oder Französisch als 2. Sprache

Was Dich erwartet

- Generierung, Qualifizierung und Weiterverfolgung von Leads
- Organisieren von Online-Vorfürhungen für potenzielle Kunden
- Beratung in Bezug auf mögliche use cases und Lösungsfindung für spezielle Anforderungen
- Sicherstellung einer zufriedenstellenden Verlängerungsrate von Lizenzverträgen
- Aktives Arbeiten mit CRM und Erstellung von Reports und Forecasts
- Betreuung bestehender und Entwicklung zukünftiger Partner
- Ein internationales Team mit Bock auf Online-Zusammenarbeit
- Teamtreffen einmal im Quartal in einer französischen Stadt (Luxushotel, gastronomisches Restaurant, Aktivitäten)
- Gehalt je nach Erfahrung

Tixeo

Tixeo entwickelt seit 2003 Software für sichere Videokonferenzen. Die Lösungen von Tixeo, deren Qualität und Zuverlässigkeit weltweit anerkannt sind, stellen anspruchsvolle Kunden in sensiblen Bereichen wie Banken, Luftfahrt, Militär und dem öffentlichen Sektor zufrieden.

Die Lösungen von Tixeo wurden von der ANSSI mit einem Sicherheitszertifikat und dem Label "Cybersecurity Made in Europe" ausgezeichnet.

Innovation ist das Herzstück der Unternehmenskultur mit einem einzigen Ziel: bessere Werkzeuge für sicheres Remote Working und Online-Zusammenarbeit bereitzustellen.

Bei der 2022 gegründeten Tixeo GmbH hast Du die Möglichkeit, Teil eines dynamischen Teams zu werden, das eine High-End-Lösung in einem schnell wachsenden, aber hart umkämpften Markt anbietet.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung an deutschland@tixeo.com

TIXEO GmbH - Rheinstr.11, 14513, Teltow, Tel: 033284772629

HQ: TIXEO SAS - Parc 2000, 244 rue Claude François - 34080 Montpellier

